报价慢3天丢单？AI读图30分钟出结果

AI应用 8分钟阅读2026-11-12

客户图纸发过来三天了，报价还没出去，人家已经找别家打样了。非标制造报价总靠老师傅拍脑袋，算错一个零件利润就白干，老师傅一请假全公司干瞪眼。其实，现在AI已经能看懂图纸、匹配历史工单了。今天聊聊怎么用AI工具，把3天的报价活儿压缩到30分钟，让机器帮你把账算明白。

别靠拍脑袋，AI是个超级估价员

很多老板觉得，非标定制全靠经验，AI怎么可能懂？其实，现在的AI早就不是只会聊天的玩具了。

在制造业里，**AI报价系统就像个不知疲倦的“超级估价员”**。它能看懂PDF或CAD图纸，自动提取尺寸、材质、公差等关键参数；然后翻出公司过去几年的报价单和工单做参考；最后直接吐出一份带成本核算的报价单。

效率对比

传统人工报价：2-3天，依赖老师傅，易出错
AI辅助报价：30分钟-2小时，准确率95%以上，历史数据秒级复用

如果是大型电气成套企业，可以直接上**利驰D-Hub**这类专业级AI选配报价系统，打通设计到生产的全链路；如果是中小模具厂、机加工厂，用**扣子(Coze)**或**实在Agent**搭建轻量级助手，一样能把效率拉满。

3步搞定，小白也能搭的报价助手

不用懂代码，也不用花大价钱买软件。今天教你用国内免费的**扣子(Coze)**，搭一个专属的AI报价助手。

1. **第一步：注册并创建Bot。**打开扣子官网，用手机号注册。点击“创建Bot”，起个名字叫“非标报价小助手”。
2. **第二步：喂给它“历史经验”。**在左侧“知识库”模块，上传公司过去1-2年的报价单Excel、历史工单记录。这就是它的“大脑”，让它知道你们公司的材料费、加工费怎么算。
3. **第三步：开启“文件解析”能力。**在Bot的“插件”里，添加“PDF解析”或“文档读取”插件。这样它就能看懂客户发来的图纸文件了。

小技巧：上传历史报价单时，尽量把表头规范化，比如统一写成“零件名称、材质、尺寸、材料费、加工费、总价”，AI学起来会更快更准。

第一次用，先喂它吃透你的图纸

工具搭好了，第一次上手怎么玩？其实就像带新员工一样。

打开你刚建好的“非标报价小助手”，在对话框里直接上传客户发来的**PDF格式图纸**（如果是图片格式，尽量转成PDF或清晰的JPG）。

上传后，输入你的指令。AI会自动读取图纸上的文字标注、尺寸信息，并结合你上传的知识库，开始“算账”。

> 关键提示：AI生成的报价单通常是表格或结构化文本，你可以直接让它“导出为Excel格式”，方便后续微调。

你会发现，以前老师傅要拿着放大镜看半小时的图纸，AI几秒钟就能把关键加工特征和预估成本列得清清楚楚。

3个实战场景，老板直接抄作业

场景1：非标零件快速估价

客户发来一份异形件图纸，问大概多少钱。你不用去车间找师傅，直接把图纸扔给AI，让它根据材质和加工难度，给出一个区间报价。**效果：**响应时间从半天缩短到10分钟，客户觉得你们家真专业、真快。

场景2：历史报价单秒级检索

业务员问：“上次做那个304不锈钢的法兰盘，咱们报了多少钱？”以前要翻半天文件夹，现在直接问AI。**效果：**AI瞬间调出历史相似订单的价格、利润率和客户反馈，帮你守住价格底线。

场景3：BOM表与报价清单防漏比对

客户发来的模具清单和你们内部的BOM表经常对不上。把两个表格都传给AI，让它找不同。**效果：**自动标记出新增、删除和变更的零件，避免漏报导致亏本，或多报导致丢单。

直接复制，这3句提示词最管用

想让AI算得准，提示词（Prompt）得写对。下面这3个模板，直接复制就能用：

可复制提示词：图纸解析估价

```
请解析我上传的PDF图纸，提取所有零件的材质、尺寸、公差和表面处理要求。然后结合我的知识库，计算材料费和预估加工费，最后生成一份包含“成本明细”和“建议报价区间”的表格。
```

可复制提示词：历史数据检索

```
帮我查找知识库里，过去一年内与当前图纸结构最相似的3个历史订单。列出它们的最终成交价、实际成本和利润率，并分析当前订单的报价风险点。
```

可复制提示词：清单防漏比对

```
请对比我上传的“客户模具清单”和“内部BOM表”。逐项核对零件名称、数量和规格，用表格形式标出差异项（如客户清单多出的零件），并计算差异部分的预估成本。
```

小心踩坑，AI不是万能的

AI虽然快，但也不是神仙，用的时候这几个坑千万别踩：

避坑1：图纸太糊或格式太杂。如果客户发的是手绘草图或者扫描得模糊不清的PDF，AI也会“看走眼”。一定要让客户提供清晰的电子版图纸。

避坑2：复杂的3D模型别硬啃。如果是特别复杂的三维曲面模具，轻量级AI工具可能搞不定。这时候建议上**利驰D-Hub**或**实在Agent**等专业级工业软件，它们有专门的多模态3D解析能力。

> *AI负责把90%的重复计算干完，剩下的10%异常判断和商务决策，依然需要老板和老师傅来拍板。*

小技巧：一定要设置“人工复核”环节。AI给出的报价，必须经过业务主管确认后再发给客户，把误差控制在自己能承受的范围内。

今天就去试，把老师傅解放出来

模具报价从3天到30分钟，改变的不仅是效率，更是企业在客户心中的响应能力。当算账的活儿交给AI，你的销售团队就能把精力从“催报价”转向“谈订单”，老师傅也能从繁琐的算尺中解放出来，去攻克更难的工艺。

今天就可以试的第一步：现在就去注册一个扣子(Coze)，把公司最近一个月的5份报价单Excel传进知识库，随便找个图纸让AI算一次试试水。

你最想用它来算哪类产品的报价？或者在报价时遇到过什么奇葩事？评论区聊聊，我们一起想办法。

写在最后

模具报价从3天到30分钟，改变的不仅是效率，更是企业在客户心中的响应能力。当算账的活儿交给AI，你的销售团队就能把精力从“催报价”转向“谈订单”，老师傅也能从繁琐的算尺中解放出来，去攻克更难的工艺。 今天就可以试的第一步：现在就去注册一个扣子(Coze)，把公司最近一个月的5份报价单Excel传进知识库，随便找个图纸让AI算一次试试水。 你最想用它来算哪类产品的报价？或者在报价时遇到过什么奇葩事？评论区聊聊，我们一起想办法。

ⓘ 本文由 AI 辅助生成，经人工核对与编辑，仅供参考。